



**NB21**  
correduría de seguros

# PymeSeguros.com

[PORTADA](#)
[NOTICIAS](#)
[EN PROFUNDIDAD](#)
[CONSULTORIO LEGAL](#)
[CORREDOR DE SEGUROS](#)
[CONOCENOS](#)
[Inicio](#)
[Google+](#)
[Twitter](#)
[LinkedIn](#)
[RSS](#)

## La relación empresa-corredor, a debate por Inade

publicado por A. P. el Jue, 21/09/2017



Los Diálogos 2020 organizados por la Cátedra **Fundación Inade**-UDC han reanudado su actividad tras el verano con una jornada en la que se debatió sobre la importancia de la gerencia de riesgos y el seguro en la organización empresarial y en la que se puso en valor la importancia de establecer una buena relación con el corredor.

Al hablar de la gerencia de riesgos es inevitable hacer referencia al seguro. Para Jorge Daniel Luzzi, presidente ejecutivo de Herco Global y expresidente de Ferma, considerado uno de los mayores expertos en la materia, “el seguro es una herramienta ventajosa para la empresa”. Su gran ventaja radica en que el seguro no es ajeno a la realidad y se actualiza constantemente a las necesidades del presente. De esta forma, nos encontramos con una constante evolución tecnológica que hace que aparezcan nuevos riesgos a los que nos tenemos que enfrentar pero, debido al dinamismo del seguro, contamos con una herramienta que se actualiza para dar respuesta a este constante cambio. Asimismo, el experto puntualizó el aspecto social que tiene el seguro que no debe de ser olvidado.

Centrando el discurso en la gerencia de riesgos, Luzzi se refirió a los dos aspectos fundamentales del análisis propio de esta técnica: el análisis de los riesgos asegurables y el de los riesgos no asegurables. Respecto a su primer inciso, el ponente apuntó que “los riesgos que se pueden mutualizar por un precio justo, deben ser transferidos”. “De este modo, el riesgo ya no nos pertenece”, añadió y concretó que “el mecanismo por excelencia que ha funcionado y funciona es el seguro”. “A veces puede parecer que no asegurar es una buena idea pero, en realidad, no lo es”, aconsejó a los asistentes. Por ello, lo importante es conseguir un precio competitivo y justo en la transferencia del riesgo.

Luzzi diferenció entre riesgo asegurable y el no asegurable, esgrimiendo que “este último es muy difícil de apreciar”. Por este motivo, para el experto “es preciso hacer frente, en un primer lugar, al riesgo asegurable para poder, una vez que este esté cubierto, analizar y buscar solución al riesgo no asegurable”. “Debido a la difícil apreciación del riesgo no asegurable es imprescindible que en la empresa se realice una buena gestión y análisis del riesgo”, explicó y especificó que “es preciso no olvidar que este tipo de riesgos son los más importantes para la empresa y los que merecen una mayor atención por parte de la gerencia de riesgos”.

Para Luzzi y los asistentes a la jornada es de suma importancia la formación tanto de los corredores como de un responsable de riesgos dentro de la empresa. Por lo que se refiere a los corredores, la relación empresa-corredor no ha de fundarse en una relación de amistad o proximidad. El corredor ha de ser siempre un buen profesional que sepa tratar con el gerente de riesgos y sea conocedor de las necesidades empresariales. Para ello, el corredor ha de ser una persona con una formación específica. Del mismo modo, las empresas, aunque pequeñas y medianas, han de tratar de formar a un empleado para que sea capaz de comprender en qué consiste la gerencia de riesgos y cómo debe de actuar.

### Noticias del sector



[Descárguela en Pdf](#)

[Suscríbese a la Revista](#)

### Buscador

 

[Portada](#) | [Noticias](#) | [En profundidad](#) | [Consultorio Legal](#) | [Corredor de seguros](#)

[Ir arriba](#) | [Aviso Legal](#) | [Política de privacidad](#)



www.pymeseguros.com